

# LMFPA News Bulletin

LMFPA News Bulletin – July/August 2022

## **Newly Elected Office Bearers of Lanka Microfinance Practitioners' Association**

The Annual General Meeting of the association was held on the 28th of July 2022 and a new board of Directors was appointed. Mr. Anura Atapattu (of Berendina Micro Investment Company Ltd) was unanimously elected as the new President while Mr. Gnanasiri Abeywardhana (of Dumbara Micro Credit Ltd) elected as the Secretary and Mr. Wasantha Gunawardena (of People's Micro-Commerce) was elected as the Treasurer of LMFPA for the year 2022/2023. Other elected officials are as follows:

- Immediate Past President – Mr. Priyantha Dematagoda of Sewa Community Credit Ltd
- Vice President – Mr. Udaya Bandara of Arthavida Intermediary Ltd
- Asst. Secretary – Mrs. Tharanga Ileperuma of Agro Micro Investments Ltd
- Director – Mr. Sanjev Perera of VisionFund Lanka Ltd
- Director - Mr. Saman Ranaweera of Ventura Crystal Investments Ltd
- Director - Mr. Chamika Weerasinghe of Purewin Credit & investments Ltd
- Director - Mr. Ransith de Mel of ECLOF Lanka (Gte) Ltd
- Director – Mrs. Shriyani Mangalika of Hambantota Women's Development Federation
- Director - Mr. Gamini Gamage of Lak Jaya Microfinance Ltd
- Director – Mr. Nirmalan Nayagam of Sejaya Micro Credit Ltd
- Director – Mr. Kithsiri Jayasinghe of DCS Credit & Investments (Pvt) Ltd
- Director – Mr. Charith Jagoda of LOLC Finance PLC

## BMIC clients supported to start turmeric and ginger cultivation in Batticaloa and Ampara Districts

Berendina Micro Investments Company Limited (BMIC) well known as 'Berendina' among its clients has been supporting the rural farmers in various ways from the inception of the organization in 2007. Nearly 35% of BMIC clients have obtained credit facilities for agriculture activities.

Berendina recently supported turmeric and ginger growers start cultivation by providing plants that support for new income generation activity among its clients. These clients are already involved in other income generation activities through their micro credit loans received from BMIC. The main objective of this project is to empower BMIC clients financially through various income generation activities related to agriculture. BMIC selected these clients who are involved in cultivation related activities in the past or whoever shown interest for new home gardening and have plot of land to start commence the project.



Under the new initiative, 584 micro credit clients of 4 BMIC branches in Batticaloa and Amara Districts including Arayampathy, Chenkalady, Kaluwanchikkudy and Kalmunai received 13,100 turmeric and ginger plants to venture into new income generation activity.

### Plants Distribution and Training sessions

Branch	No of Plants	No of Participants	No of Trainings
Arayampathy	3,700	253	9
Chankalady	2,500	86	4
Kaluwanchikudy	3,800	190	4
Kalmunai	3100	55	4
<b>Total</b>	<b>13,100</b>	<b>584</b>	<b>21</b>

BMIC identified the issue of getting quality plant materials among its clients which made them to be reluctant to venture into new cultivation activities. It makes them also to incur a cost while purchasing the quality materials. Understanding these factors, BMIC firstly arranged the training sessions to its clients before



providing the plants. BMIC got the needed plants through Government's Agricultural Department outlets, which assures the quality of plant material. This partnership mechanism so far yield a big success as clients continue the cultivation activities with their hand on theoretical and practical training knowledge received through trainings organized by BMIC.



The training sessions and distribution of plant materials were arranged during the month of August 2022. The Deputy Managing Director of BMIC Mr. Charith Fernando visited BMIC branches along with Area Manager of Batticaloa region Mr. Prathileepan to meet the clients and oversee the distribution process.

Berendina will continue its support to the selected clients through its Enterprise Development Services (EDS) for the successful completion of the project. The EDS Division

provides various support services which include providing extensive agricultural technical training, supporting to link or get the agricultural inputs (seeds, plants, Fertilizers and etc), follow-up technical support as well as Market linkages. These agricultural interventions are provided according to agricultural zones.

In the recent past, Berendina also supported the clients of Batticaloa and Ampara Districts in various forms such as providing shredder machines to start high quality compost production, offering financial assistance to its clients who were affected economically by Covid-19 pandemic to start new business activities, dry ration packs during the Covid-19 outbreak as well as much needed medical equipment to regional hospitals and Intermediate Care Centers (ICC).



## HNB FINANCE is the strength behind the success of our growing business

W.M.A. Nishantha  
S. Nirosha Kumudini Rodrigo  
Nirosha Fruit Suppliers  
Madamulla, Minuwangoda



For many who want to start their own business, one of the main challenges is figuring out how to maximize its profitability. Considering the immediate societal needs where they were living in, while also overcoming the hardships that arose through their educational background, social status and modern tech preferences, an entrepreneurial couple has successfully ventured into the export market.

Based in Madamulla, Minuwangoda, W.M.A. Nishantha is the proud owner of Nirosha Fruit Suppliers, with an inspirational story of how he and his wife came to the position they are in today.

“Ever since I left school, I always thought that it would be nice to have my own business. My hometown is Minuwangoda- which is famous for mangos. There are several small villages such as Kopiwatta, Boragodawatta and Madamulla, with lots of mango trees,” said Nishantha. “When starting a new business, I think we need to focus on something where sourcing the raw materials is not a challenge. So I thought it would be ideal to start a mango business.”

“With that in mind, I coupled a wooden box to my bicycle which I had at home in 1988, and went to the aforementioned villages to start a business selling mangos. This was the beginning of my business,” he said.

“As I was able to slowly grow my business over time, I realized that it would be difficult to go on a bicycle and collect mangos to expand the business. At the time I had a CD125 bike, so I brought that along with some cash and purchased an Isuzu ELF from a friend of mine.”

“There are seasons for growing mangos in different parts of Sri Lanka. Accordingly, we find out the seasons of mangos through our friendly network of traders in these areas, when we go to those areas to collect mangos. However, still one of the main issues we had was the lack of cash-on-hand for the business’s urgent cash needs- so on that journey, I spoke to my wife about this as well,” he added.

Adding to Nishantha's speech, Wannu Nirosha Kumudini was able to provide more insights on the background and growth of the business.

"I knew what our requirement was, and I learned that a business lending company had set up their center in the area of Madamulla- and many women doing business in the village were connected to this center," she stated.

"Through this center, I joined HNB FINANCE, and learned that one of the problems that many business owners face is having to spend two or three months waiting for cash to come in. This was at a time we needed a loan to put back into the business. There was very little feasibility in asking for a loan and waiting for it to pass approvals and be granted over a prolonged period."

"We contacted HNB FINANCE for our loan transaction because our problem would be solved quickly. We used the first loan from HNB FINANCE to purchase mangos in a financially strained time, and it was a great relief to have HNB FINANCE's agents come to us to collect the loan installments, as well as look after the business and advise us on how profitably to navigate the business," she added.

"Before we received these loans for the business, we were involved with several other banks and finance companies, but none of them understood our needs like how HNB FINANCE did along with their friendly service. Therefore, today all the financial needs for our business are met with, thanks to HNB FINANCE."



Since inception, Nirosha Fruit Suppliers has undergone major operational transformations.

"Now, the company functions as a collection center for mangos brought in from various parts of the country. We have seen various customers come forward to buy mangos. We also supply to the Peliyagoda Manning Market, Cargills Food City and CBL. Recently, a company that exports mangos to the Middle Eastern market also started purchasing mangos from us."

"My wife and I have come a long way today when we started this small business. My wife named the business Nirosha Fruit Suppliers because of the support and strength she received from the beginning to bring it to this point. Today, I have several employees to assist in the business, and also have three lorries for mango collections- one of which I got through

HNB FINANCE's Leasing facility. Today, I have been able to build homes, educate children and bring the business to this level because HNB FINANCE has always been closely associated with the business as my business finance partner," concluded Nishantha.

**අලෝනාවේ විලාපයේ වේදනාවේ අශීර්වාදයෙන් ගමට කිරි බෙදන ඇය.**

රත්නපුර දිස්ත්‍රික්කයේ, ඇඹිලිපිටිය ප්‍රාදේශීය ලේකම් කොට්ඨාසයේ, හිඟුර ග්‍රාම නිලධාරී වසමට අයත් සුන්දර කවිච්චල ගම්මානයේ පිහිටා තිබෙන සැප් ශ්‍රී නවමිණි කවිච්චල ග්‍රාමීය



සංවිධානයේ සාමාජිකත්වය දරණ ඩබ්.චීම්. වාන්දනී කුමාර් සහ ඇයගේ ස්වාමියා පී.ඩී. ජානක ප්‍රීති කුමාර වේ. මොවුන්ට දාව දරුවන් දෙදෙනෙකි. පුතා 09 ශ්‍රේණියේ අධ්‍යාපනය ලබන අතර, දුව 02 ශ්‍රේණියේ අධ්‍යාපනය ලබයි.

ඇය සැප් ශ්‍රී නවමිණිග්‍රාමීය සංවිධානයේ සාමාජිකත්වය ලබාගන්නේ ඇය විසින් කරගෙන යනු ලබන කිරිගව පාලනය වැඩිදියුණු කරගැනීම සඳහාය. ඇය රාජ්‍ය බැංකු ගණනාවකට ගොස්

තමන්ගේ ව්‍යාපාරය දියුණුකර ගැනීමට අරමුදලක් ගොඩනගා ගැනීමට දැඩි උත්සාහයක් ගත් නමුත් රාජ්‍ය ඇපකර නමුච්චේ ඇයගේ අරමුණ ඉටුකර ගැනීමට නොහැකි විය. ඇය පාසල් ගොස් ඇත්තේ 08 ශ්‍රේණියට පමණි. ලිපි ලේඛන සහ පොත්පත් දැනුම ඇයට ඇත්තේ ඉතා අවම මට්ටමකිනි. දිනය පුරා පවුල ගොඩනගා ගැනීමට අපිරිමිත කැප කිරීමක් සිදුකරන ඇය, ව්‍යාපාරය ආරම්භ කරන්නේ එක් කිරි ගවයෙක්ගෙනි. ඇය විසින් තම ස්වාමියා ද මේ සඳහා දැඩි උනන්දුවක් ඇතිකර ගැනීමෙහි ලා හිතර හිතර උද්දේෂණ ක්‍රියාවලිය ඇය දන්නා පරිදි සිදුකොට ඇත. සිටින්නට ස්ථිර නිවසක් නොමැති විය. තුන්වේල කුස පුරවා ගැනීමට තරම් ආදායමක් ඔවුනට නොතිබුණි. දැඩි ආර්ථික ගැටලු නමුච්චේ තත්පර ගතකරන ඇය පාළුව, දුක, වේදනාව හිවා ගන්නේ කිරි වැස්සිට දුක කියන ගමන් ය. මන්ද ඇයගේ ස්වාමියා ඒ වනවිට දැඩි ලෙස මත්ද්‍රව්‍ය සඳහා ඇබ්බැහි වී සිටින නිසා ය. ඔවුන් දෙදෙනාගේ විවාහයට නිවසින් අකමැති වී ඇත්තේ ඇයගේ ස්වාමියාගේ මෙම නොමනා ක්‍රියා කලාපයන් නිසා ය. කෙසේ වෙතත් "ගිය නුවණ ඇතුන් ලවා වත් ඇද්දවිය නොහැකිය" යන කියමන සනාථ කරමින් අතීතයට ගරහන්ගේ නැතිව අනාගතය ගොඩනගා ගැනීම සඳහා නිරන්තර තත්පර ගතකරන්නට ඇයට සිදුවිය.

කෙසේ වෙතත් නිරන්තර ප්‍රශ්න ගැටලු පීඩාකාරී ජීවිතයේ කටයුතු කරන ඇයට මනා අස්වැසිල්ලක් ලැබෙන්නේ 2019 වර්ෂයේ සැප් ශ්‍රී කවිච්චල ග්‍රාමීය සංවිධානයේ සාමාජිකත්වය ලබාගැනීමෙන් අනතුරුව ය. ජීවිතයේ නිවැරදි මාවත සොයා ගැනීමට නොහැකිව, මංමුලා වී ජීවිතය නන්නත්තාර වී සිටි ඇයට ඇයගේ බලාපොරොත්තු වූ අරමුණ වෙත ළඟාවීමට ඉතිමකක්, සංවිධානය සමඟ ඇයට ලැබුණි. ඇයගේ ජීවිතයේ පවතින ගැටලු සඳහා පිළිතුරු විටින් විට ඇයට ලැබීමට පටන් ගනියි. ඇයගේ ජීවිතයේ තිබූ විශාලතම ගැටලුව ගෘහස්ත ප්‍රවණ්ඩත්වයයි. ප්‍රීතිමත් පවුල් ඒකකයක් ගතකිරීමට දැඩි ආශාවෙන් කැමැත්තෙන් සිටි ඇයට උරුම වූයේ දුකත් වේදනාවත් පමණි. කෙසේ වෙතත් මෙම ගැටලු තේරුම්ගත් සංවිධානයේ නිලධාරීන් මෙවැනි ගැටලු ඇති තවත් විශාල පවුල් ඒකකයන් ප්‍රමාණයක් මෙම ග්‍රාමීය සංවිධානය තුළ සිටින නිසා ඔවුන් මනෝවිද්‍යා උපදේශන වැඩසටහන් ආරම්භ කරන ලදී. මේ සඳහා රුහුණු විශ්වවිද්‍යාලයේ ජ්‍යෙෂ්ඨ කට්කාචාර්ය මනෝවිද්‍යා උපදේශක ප්‍රේමපාල පතිරණ මහතා සම්බන්ධකර ගන්නා ලදී. මෙහි දී ඇයට පවුල් උපදේශනය, කණ්ඩායම් උපදේශනය පෞද්ගලිකව ඇයට, ස්වාමියාට පවුල්

ඒකකයට වෙන වෙනම අවස්ථා ගණනාවක දී මුහුණට මුහුණ සිදුකිරීමට හැකියාව ලැබුණි. විපමණක් නොව ප්‍රතිකාරාත්මක සැලැස්මකට අනුව වසර 03 ක් පුරාවට ඇගයීම් පසු විපරම් සහිතව පවුල් ඒකකය නගාසිටුවීම සඳහා විශාල මෙහෙයක් ග්‍රාමීය සංවිධානය පෙරටුව සිදුකර ගැනීමට හැකියාව ලැබුණි.

අද වනවිට පවුලේ සියලු වගකීම් දරණ දයාබර ආදරණීය ස්වාමි පුරුෂයෙක් ලබාගැනීමට ඇයට අවස්ථාව උදා විය. තව ද ග්‍රාමීය සංවිධානය හරහා රුපියල් 50,000/= ක ණය මුදලක් ඇය ඉල්ලුම් කරන ලද අතර, ඇය කිරී ගවයෙකු ලබාගැනීම සඳහා ඇය සත්‍ය ඇස්තමේන්තුවක් ඇයගේ දැනුමේ තරමට සකස් කොට තිබුණි. ඇයගේ ණය මුදල ඒ ආකාරයෙන්ම ඇයට ලබාදීමට සැප් ශ්‍රී ආයතනය කටයුතු කොට තිබුණි. එමගින් ඇය කිරී වැස්සියගෙන් ලබා ගෙන අමු කිරී සිල්ලරයට වෙනදා විකිණූ ඇය එම කිරී සිල්ලරයට නොවිකුණා තම දූතිය කිරී මුදුවීමට පටන්ගන්නා ලදී. මේ සඳහා දයාබර සැමියාගේ ආශීර්වාදය ද ඇයට ලැබුණි. මෙම ව්‍යාපාරය දිනෙන් දින වර්ධනය වන්නට විය. වෙනදා මෙන් නොව ඇයගේ දෛනික කාලසටහන වෙනස් වන්නට විය. වෙනදා උදේ 05 ට අවදි වූ ඇය දැන් උදේ 03 ට අවදිවන්නට විය. මන්ද දරුවන්ගේ කටයුතු සිදුකිරීමට ගෙදර කටයුතු සිදුකිරීමටත් ය.

තව ද විශේෂයෙන්ම ඇයගේ නව ව්‍යාපාරයේ කටයුතු සිදුකිරීමට වැඩි කාලයක් අවශ්‍ය නිසා වෙනදාටත් වඩා වැඩියෙන් ඇය මහන්සි විය. මේ සඳහා ස්වාමියාගේ දැඩි සහයෝගය ආදරය සමඟ ඇයට ලැබුණි. කුමන දුක් ගින්නද කුමන ආකාරයෙන් වින්ද ද ආදරය උපරිමයෙන් ලැබෙන තැන දුක සැපක් බවට හැරවෙන්නේ රාගික හැඟීමෙන් නොවන බව ඇයගේ ජීවිත කතාව තුළ මනාව ගම්‍යමාන විය. මන්ද උදේ පාන්දරම නැගිට දෙදෙනා සමඟ කිරී දෙවීමට වැස්සියන් ළඟට ගොස් එසේ දොවා ගන්නා කිරී ගෙදර ගෙනවිත් දර ලිපේ උතුරවා ගෙන එය මුදුවීමට අවශ්‍ය කටයුතු සූදානම් කොට කිරී හට්ටි සෑදීම දෙදෙනා සමඟ සිදු කරන ලදී. ඔවුන්ගේ දියුණුව දවසින් දවස සතියෙන් සතිය මාසයෙන් මාසයේ අවුරුද්දෙන් අවුරුද්ද සිතා ගැනීමට නොහැකි තරම් විය.

ඇය සියලු ලාභ අලාභ ලිවීමට පටන්ගන්නා ලදී. මහා ලොකු දැනුමක් නොතිබුණු ඇය දන්නා අකුරු සාස්තරය මත සටහන් තබා ගැනීමට පුරුදු වූයේ ග්‍රාමීය සංවිධානය හරහා පවුල් සංවර්ධන සැලැස්ම සකස්කොට පවත්වාගෙන යෑම නියම ආකාරයෙන් සිතට ගත් නිසාවෙනි. පවුල් සංවර්ධන සැලැස්මට අනුව එහි ආර්ථික, සාමාජීය, අධ්‍යාපනික, අධ්‍යාත්මික වාගේම දරුවන්ට සිහින ප්‍රතිඵල වැඩසටහන සමඟ ද සම්බන්ධතාවයක් පවතින නිසාය. මේවා එකිනෙක දම්වැලේ පුරුක් මෙන් බද්ධ වී ඇති නිසාත් නිරන්තර ඇගයීම් පසු විපරම් සිදුවන නිසාත් ඔවුනට පහසු ආකාරයෙන් වෙනස්කම් කරගෙන ඉදිරියට යා හැකි නිසා ඇයගේ සටහන් තබාගැනීමේ කලාව සිඝ්‍ර වර්ධනයක් ඇතිකර ගන්නා ලදී.

කෙසේ වෙතත් ඇය අද මහා පරිමාන කිරී වෙළෙන්දියකි. ඇයගේ සැමියාට මී හරක් පට්ටියක් ඇත. ගෙදර සිල්ලර කඩයක් ඇත. දරුවන් ඉතා හොඳින් ඉගෙන ගනී. තවත් ඇයගේ සාර්ථකත්වය පැවසීමට වචන ලිවීමට අවශ්‍ය නොවේ. කවිචිගලට පැමිණෙන කවුරුන් ඇයගේ මී කිරී රහ බැලීමට පුරුද්දක් කොටගෙන ඇත. මන්ද එම මී කිරී වල ආදරය දුක වේදනාව මනාව ඇති නිසා කිරී රහ ඉතා හොඳින් දැනේ. ඇයගේ අනාගතය සාර්ථක වේවා තවත් වසරකින් දෙකකින් මීටත් වඩා වැඩි යමක් ලිවීමට ඇය අපට අවස්ථාව ලබාදෙනු ඇත.