

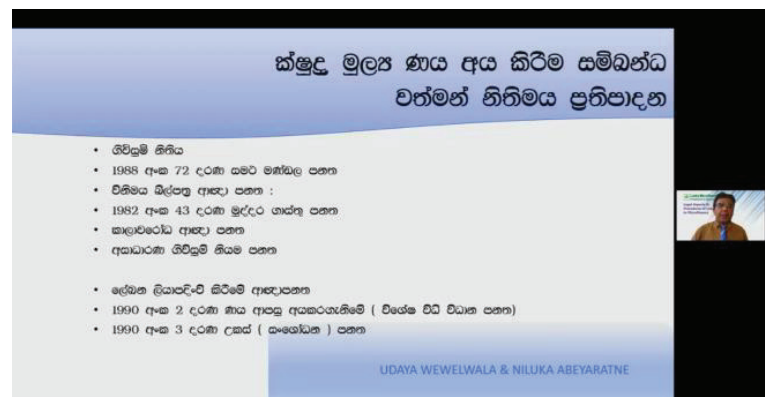
LMFPA News Bulletin

March | April 2022

Training Workshop on legal Aspects & Procedures of Loan Process in Micro finance

On 08th March 2022 the LMFPA organized an online training programme on Legal Aspects & Procedures of Loan Process in Microfinance. The programme was conducted by Attorneys at Law Mr. Udaya Wewelwala and Mrs. Niluka Abeyaratne and it was participated by 80 participants representing 11 member organizations. In the microfinance industry the foremost important legal aspects and statutes that are relevant during loan disbursements and recoveries are:

- Law of contract
- Mediation Board Act No. 72 of 1988
- Bills of Exchange Ordinance
- Stamp Duty Act No. 43 of 1982
- Prescription Ordinance
- Unfair Contract Terms Act



Most MFIs tend to take legal action when their clients continuously prolong their loan repayments even after several reminders. The effectiveness of the legal proceedings over loan recoveries however depends on the availability of all documentary evidence that comprise in the loan process and they are:

- the loan agreement
- the guarantor agreement
- promissory notes
- copies of client's NIC
- copies of guarantors' NIC
- Affidavits
- Statements of income and expenditure of client and guarantors
- Certification of Grama Niladhari officer
- Certification of employment (if any) of client
- Copy of domestic electricity bill

During the programme, the resource persons elucidated on the impact of each of the above factors have on any case hearing and participants were also enlightened on the legal proceedings by an MFI on loan recoveries.

සාර්ථක ණය දීමේ ක්‍රියාවලියක මූලික මූලධර්ම හා ක්‍රම වේදයන්

(ආචාර්ය : බ්‍රිසෝවල ගුණසේකර සභාපති හා කළමනාකරන අධ්‍යක්ෂක, සස්චෙනබල් අප්‍රෝප්‍රියටි ප්‍රොජෙක්ට්ස් කම්පැනි ලිමිටඩ්)

දිවයිනේ විවිධ ක්ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතන ණය දීමේදීත් ප්‍රධානිත ණය අය කිරීමේදීත් විවිධ ක්‍රම අනුගමනය කරයි. එම ක්‍රමවේදයන් බැරකු ක්‍රමයට සමීපව ගොඩනගාගෙන ඇත. එහෙත්, මුදලින් හැරුණු විට ද්‍රව්‍යවලින් සේවා මඟින් ණය දීමේ ක්‍රමවේදයන් ක්‍රියාත්මක කරන ආයතන විරලය.

තම ආයතනයේ ප්‍රතිලාභියෙකුට මූල්‍ය පහසුකමක් සැලැස්වීමට ප්‍රථම කෙරෙන මූලික පරීක්ෂණය, මූලික මූලධර්ම හා ක්‍රමවේදයන් පසුබිම් කරගෙන සිදු කළ යුතු වේ. ඉල්ලුම් කරන ණය මුදල ලබා දීම සුදුසුද නැද්ද යන්න පිළිබඳ ගැඹුරින් කෙරෙන විශ්ලේෂණය ණය තක්සේරුවේ යයි කියනු ලැබේ. නිවැරදි ණය ලබා දීම ණය තක්සේරුවේ අරමුණ වේ.

වැරදි ණය ලබා දීම යනු, ණය අවශ්‍යතාවයට හා ණය ගෙවීම් හැකියාවට නොගැලපෙන ණය මුදල් ප්‍රචාරණයන් ලබා දීම, වැරදි කරුණුවලට ණය දීම, වැරදි තැනැත්තන්ට ණය දීම, වැරදි වේලාවේ ණය දීම, උදාහරණ ලෙස දැක්විය හැකිය. සත්‍ය ණය අවශ්‍යතාවයක් තිබේද? ඉල්ලුම් කරනු ණය මුදලේ ප්‍රමාණවත් බව, ණය ආපසු ගෙවීමේ හැකියාව, ඉදිරිපත් කරන ඇප සුරකුම් හා ඒවායේ යෝග්‍යතාවය, ප්‍රමාණවත් බව ණය ඉල්ලුම් කරුගේ ගුණාංග, ණය ඉල්ලුම්කරුගේ දායකත්වය (මුදලින්, ද්‍රව්‍ය වලින්, තමන්ගේ හා පවුලේ ශ්‍රමයෙන්), පාරිසරික සමාජ ආර්ථික තාවයන් ගුණාත්මක කරුණු, මුදල් ණය ගනුදෙනු පිළිබඳව විස්වාහීය භාවය, තමන් ගනුදෙනු කරන ක්ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතනයේ සම්බන්ධතා පවත්වාගෙන යෑම, මූල්‍ය ගනුදෙනු පිළිබඳ නිපුණතාවය, තමන් ඉදිරිපත් කරන ණය යෝජනාවේ සැලැස්මට අනුව ලගාවීමට ඇති හැකියාව හා කැපවීම මෙන්ම තමන්ගේ මූල්‍ය අවශ්‍යතා සපුරාගැනීමට බලාපොරොත්තු වන ආයතනය සමඟ ඇති සමීප සම්බන්ධතාවය හා විශ්වාසනීය භාවය, ව්‍යාපාරයේ හෝ මුදල් ආයෝජනය කිරීමට අපේක්ෂා කරන කාරණයේ හිමිකම, නීතිමය ගැටලු නොමැති බව, ව්‍යාපාරයේ හෝ මුදල් යොදවන කාරණයේ අනාගත අභියෝග, පාරිසරික වෙනස්කම් බලපාන ආකාරය සොයා බැලීම, ණය තක්සේරුවකදී ඉතා වැදගත් වේ.

සාර්ථක ණය අය කිරීම් ක්‍රියාවලියකට නිවැරදි ක්‍රමවේදයන් අවශ්‍ය වේ. ගනුදෙනුකරු තමන් වෙතම රඳවා ගනිමින් ඔවුන් සංවර්ධනය කිරීම, ප්‍රදානිත ණය මුදල ලාභදායීව අයකර ගැනීමත් ණය ප්‍රධානයේදී දැක්වූ මානුෂික මුහුණුවර තව දුරටත් ආරක්ෂාකර ගැනීම වඩාත් ඵලදායකය.

ණය මුදලක් ප්‍රධානය කිරීමේදී දැක් වූ කාරුණික භාවය තවදුරටත් රැක ගැනීමත් ණය ගෙවීමේ අතපසු වීම්වලදී සතුරු ලෙස නොසලකා ඔහු / ඇය තවදුරටත් රාමුව තුළ රඳවා ගැනීමටත් ප්‍රයත්න දැරීම ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතනයක වැදගත්ම අවශ්‍යතාවය වේ. ඔබ ගනුදෙනු කරගේ ව්‍යාපෘතියේ කොටස් කරුවෙකු වේ. ණය මුදලක් ප්‍රධානය කිරීමේදී අදාළ ව්‍යාපෘතිය හෝ කාර්යාවලියේ නිවැරදිව විවක්ෂනව අධ්‍යනය කළ යුතුය. එහි ආර්ථික ක්‍රියාවලිය පරීක්ෂාකර ජනනය වන අතරික ආදායම හෝ පවත්නා ආදායම ණය වාරික ගෙවීමට ප්‍රමාණවත් වේද යන්න ගැන අවධානය යොමු කළේ නම්, ආපසු ගෙවීමේ හැකියාව පිළිබඳව ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතනයට සැහිමකට පත් වීමට අවස්ථාව ලැබේ.

ණය අය කිරීමේ ක්‍රියාවලිය ආරම්භ කළ යුත්තේ ණයක සම්බන්ධ කර ගන්නා මුල් අවස්ථාවේදීය එය ණය කරුට අදාළ ණය අය කරගැනීමේදී ණර කරුගේ ආර්ථික තත්වය, මානසික මට්ටම, සමාජ , සංස්කෘතික ගුණාංග සැලකිල්ලට ගෙන විවිධ ක්‍රමවේදයන් උපයෝගී කර ගැනීමට ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතනවල නිලධාරීන් හා නිලධාරීන් සමත් විය යුතුය.

ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතනය උපක්‍රමශීලීව ව්‍යාපාර ඒකකයක් ලෙස සැලකිය යුතු වේ. ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ආයතනයක ණය අය කිරීම පුර්ණ වැඩ පිලිවෙලකි.

අනුක්‍රමික වර්ගීකරණය

අනුක්‍රමික අත්තිකාරම් වර්ග

හිඟ හිමි මාස ගණන	අනුක්‍රමික අත්තිකාරම් වර්ගය
මාස 3-5	අනුක්‍රමික
මාස 6-11	අව ප්‍රමාණය
මාස 12-17	උඩමානය
18 සහ ඊට වැඩි	අලාභ

හිඟ හිමි මාස ගණනය කිරීම.

- ණය මුදලකදී මාසික ලෙස ගෙවිය යුතු ණයක් නම්, හිඟ හිමි මාස ගණන අනුව ද
- එකවර ආපසු ගෙවිය යුතු ණයක් නම් ගෙවිය යුතු දින සිට හිඟවී ඇති මාස ප්‍රමාණයද
- කාර්තු මාස හෝ අඩි වාර්ෂිකව ගෙවිය යුතු ණයක් නම් එසේ ගෙවිය යතු දින සිට හිඟවී ඇති මාස කීයක් හිඟ හිටුවා ඇත්ද යන්න මත ඉහතින් දැක් වූ පරිදි හිඟ හිමි මාස සංඛ්‍යාව ගණනය කෙරේ.

මේ අනුව ණය වර්ග සඳහා ණය අලාභ වෙන් කිරීමට අදාළ ප්‍රවීදානික තත්වයන් මෙසේය.

අව ප්‍රමාණය, අඩමාන හා අලාභ යන අනුක්‍රමික ණය වර්ග සඳහා ණය අලාභ වෙන් කිරීම.

අනුක්‍රමික ණය වර්ගය	නොපියවුම් ශෛෂය	වෙන් කිරීම් අනුපාතය	සුරැකුම් ආවරණය	ශුද්ධ අනුපාතය	ණය අලාභ වෙන් කිරීම
උනුකමික	xxx	0%	xx	xxxx	0%
අව ප්‍රමාණය	xxxx	20%	xx	xxxx	20%
උඩමාන	xxxx	50%	xx	නොපියවුම් ශෛෂයෙන් සුරැකුම් ආවරණය අඩු කළ විට	50%
අලාභ	xxxx	100%	xx	xxxx	100%

බිසෝවල ගුණසේකර මහතා



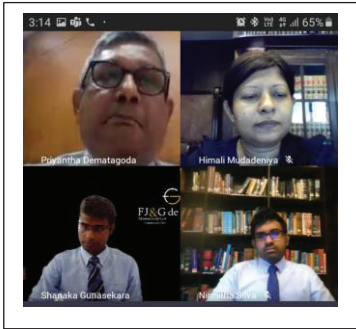
ශ්‍රී ලංකාවේ ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ක්‍ෂේත්‍රය ආරම්භ කර පවත්වාගෙන යෑමට පුර්ණකාලීනව කැප වූ ඒ මහතා, මහජන බැංකුවේ පුරා වසර 20 ක්ද, සෙලාන් මර්චන්ට් බැංකුවේ වසර 06 ක් පමණද ලබා ඇති අත්දැකීම් ප්‍රායෝගිකව ක්‍රියාවට නංවා ඇත.

සර්වෝදය ව්‍යාපෘතිය තුළින්, ප්‍රථමයෙන්ම බැංකු නොවන ක්‍ෂේත්‍රයක් ලෙසට ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ව්‍යාපෘතිය ගොඩනැගීමට ගත් උත්සාහයන් සේවා ලංකා පදනමේ ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ක්‍ෂේත්‍රය පිහිටුවා පවත්වාගෙන යෑමට කටයුතු කල ඒ මහතා වර්තමානයේ අර්ථවර්ධන පදනමේ අධ්‍යක්ෂක වරයෙක් හා අර්ථවිද්‍යා ඉන්ටර් මිඩියර් ලිමිටඩ් ආයතනයේ අධ්‍යක්ෂකවරයෙක් හා ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය උපදේශක වරයෙක් ලෙස කටයුතු කරයි.

මාධ්‍ය වේදියෙක් ලෙසට සමාජ පුවත්පත් සමාගමේදී විජය පුවත්පත් සමාගමේදී, ප්‍රාදේශීය මාධ්‍ය වේදියෙක් සහ ජයාරූප ශිල්පියෙක් ලෙසට කටයුතු කර ඇති අතර, ක්‍ෂුද්‍ර මූල්‍ය ව්‍යාපාරකයන්ගේ සංගමය ආරම්භ කිරීමට නායකත්වය ලබා දී කටයුතු කලේය.

සස්ථිතබව අපෝජ්‍යයම් පොපේක්ටිස් කම්පැනි ලිමිටඩ් ආයතනයේ සභාපති හා කළමණාකරන අධ්‍යක්ෂක ලෙස කටයුතු කරයි.

Webinar on Personal Data Protection Act



On 27th April 2022 LMFPFA organized a webinar for its members on the Personal Data Protection Act No. 09 of 2022 in association with FJ & G De Saram. The webinar was presented by Mr. Shanaka Gunasekara, Partner and Head of Data Protection & Privacy of FJ & G De Saram and Mr. Nirmitha Silva, Senior Associate of the firm. The webinar was moderated by Ms. Himali Mudadeniya, Partner and Head of Banking & Finance of the firm. More than 90 participants representing 15 member organizations took part in this programme.

The Personal Data Protection Act was passed by the Sri Lankan Parliament on 19th of March 2022. The key functions of the Act are:

- Grant rights to data subjects
- Imposes obligations on entities that process personal data
- Regulates direct marketing
- Provides for enforcement authority
- Imposes severe penalties for violations

Although the Personal Data Protection Act is passed, a transitional time period is provided before it is being enforced:

- Data protection principles, rights and obligations of the controllers and processors and rights of the data subjects will be brought into operation in 18 to 36 months from 19th March 2022.
- Use of personal data to disseminate unsolicited messages will be brought into operation in 24 to 48 months from 19th March 2022.
- A Data Protection Authority is to be established any time before Parts I (Processing of Personal Data), II (Rights of Data Subjects) and III (Controllers and Processors) are brought into operation

The presentation slides of the webinar will be made available for download from the LMFPFA website.

Berendina Provides Monetary Grant to Revive the Businesses of its Clients



Berendina commenced a new business reviving initiative for its Micro Credit Clients whose businesses were drastically affected by Covid-19 Pandemic. This special initiative is mooted after considering the prolonged challenges faced by clients who have most vulnerable businesses. These clients struggle to continue their businesses with less marketing opportunities along with many travel restrictions and periodically implemented lockdowns by the government to control the spread from the year 2020. Rs 64 Mn has been allocated by Berendina for this grant initiative. The project is presently implemented in Akkaraipattu, Kalmunai, Kaluwanchikudy and Arayampathy Berendina branches.

A grant support is provided as working capital up to Rs. 35,000 for the selected Berendina clients in two installments to restart, restructure or new business commencement. Berendina so far has identified 220 such micro credit clients and supporting them not only with financial grants but also providing technical inputs. The Enterprise Development Service (EDS) of Berendina Micro Investments Co (BMIC) will support these clients, providing necessary business reviving ideas and strategies. Enterprise development officers of respective BMIC branches support business development plan of these clients and closely monitor to implement the strategies.

The first grant provision ceremony was held at the Akkaraipattu branch of BMIC, where 65 clients attached to the branch are selected for this special initiative were hand over the cheques. The ceremony held at Thirukkovil DS Office on 14 March 2022 with the participation of Mr. K. Sathissekaran (ADS), Mr. S. Kanthasami (Grama Niladari Admin Officer), Mr. B. Prathileepan (Area Manager - BMIC), Mr. B. Thileepan (Branch Manager – BMIC, Akkaraipattu), Mr. S. Thinesh (District Youth Development Coordinator - BDS) and Mr. G. Kirusanth (Enterprise Development Officer – BMIC).

Previously, Berendina provided dry ration packs and livelihood support to its micro credit clients and economically inactive person families (EIPs) during the first Covid-19 outbreak in 2020 amounting over Rs. 105 million apart from its initial offer of moratorium facilities for over 50,000 clients. Berendina also provided various support activities in 2021 as well as early part of 2022 amounting over Rs. 36 million in the form of providing much needed medical equipments and general utensils to Intermediate Care Centres (ICCs) and hospitals, dry ration packs for care homes, health and sanitary kits to police stations and Government offices, monetary support for EIP families as well as Covid-19 pandemic public awareness activities in its operational districts.



Victor Ratnayake

LANKAN MARKETING PROFESSIONAL HONoured BY C'WEALTH UNI OF THE UK

Commonwealth University of the United Kingdom has recognised the services of Geethalal Victor Ratnayake by awarding him an honorary Doctorate Degree of Business Administration (DBA) at the Dubai Leadership Summit Award Ceremony, held on 31 March 2022 at the Rolla Residence Hotel, Dubai, in the presence of Top Business Executives, Business Owners, Business Leaders and other professionals across the globe.

Victor Ratnayake was the pioneer of

the 'Grameen Concept' in Sri Lanka on the invitation of Dr. Lalith Kothalawala in 2000.

'Grameen Concept' is a system to practise Microfinance in a professional, scientific way and reduce poverty in any country. The 'Concept' is not concentrated only on bottom line but development of needy Entrepreneurs who are engaged in small and micro level income generating business projects and to uplift their family life standards. Millions of needy poor people are

benefitted and thousands of unemployed educated youth are found employment to serve the country as a result of introduction of 'Grameen Concept' to Sri Lanka by Victor Ratnayake in 2000. Many of them are now Business Leaders spread all over the country.

Ratnayake was trained by Professor Muhammad Yunus of Bangladesh in 1999. Prof. Yunus was the Founder of 'Grameen Concept' and won the Nobel Prize in 2006 for the introduction of 'Grameen Concept' to

the world. The system offers funding for micro level business projects without any Guarantors and without any Collateral and guides them towards successful projects.

Microfinance is one of most effective tools to uplift the economy from bottom to top which will bring foreign exchange to the country and eradicate poverty at village level by uplifting the micro level Enterprises to the upper level of the economic stage.

Victor Ratnayake was also recently recognised by the London Business

School, United Kingdom and awarded Master Class Certification in Business Management and Leadership.

Victor Ratnayake completed his First Degree at the University of Peradeniya Science Faculty and is a Fellow Member of Chartered Institute of Marketing, United Kingdom. He is a Post Graduate Diploma Holder in Marketing of University of Sri Jayewardenepura and Certificate Holder in Retail Merchandising and in-depth Retail Merchandising in Canada and Singapore.